

QUALITY®
made by **AAREAL**

Aareal BK 01

Energie-
wirtschaft

Stadtwerke und Energiewirtschaft
Vom Energieversorger zum Energiemanager

Aareal

Klimawandel, Energiewende und technischer Fortschritt.
Alles ist in Bewegung, der Zähler läuft. Die größte Chance:
Als Grundversorger sind Sie etablierter, präsenter und
dichter dran an Ihren Kunden.

Die Stadtwerke sind die Gestalter der Energiewende.
Vorausgesetzt, sie behalten den Wettbewerb im Auge,
nutzen sich bietende Marktvorteile und begreifen sich
zunehmend als Manager der Energie.

92 Prozent der Bevölkerung halten die Energiewende für absolut notwendig. In diesem Szenario spielen die Stadtwerke die Hauptrolle. Kommunale Grundversorger genießen zudem eine Sonderstellung im Markt. Eine gute Position auch die eigene Rolle neu zu überdenken. Weg vom Energielieferanten, hin zum Energiemanager. Zu einer Partnerschaft auf Augenhöhe, die auf die veränderten Märkte mit neuen Geschäftsmodellen reagiert und Kunden über attraktive Tarife und Energieservices an sich bindet.

Intelligente Technologien wie Smart Meters und Smart Grids sind auf dem Vormarsch. Ihr Ziel: Smart Homes. Häuser und Wohnungen, in denen Energieverbräuche für Sicherheit, Beleuchtung, Wärme und Entertainment vernetzt und optimiert werden. Oder ein Beispiel aus der Industrie: Auch hier werden die regionalen Experten der Stadtwerke angefragt, um Prozesse auf Effizienz zu durchleuchten oder um Leistungsbündel aus energetischer Beratung plus Hard- und Software anzubieten. Bei Bedarf wird sogar die Installation kompletter Anlagen zur Energieerzeugung, etwa Photovoltaik beauftragt. So entstehen Schnittstellen mit Geräteherstellern, Dienstleistern und lokalen Handwerksbetrieben. Zudem neue Chancen für Kooperationen, Geschäftsmodelle und innovative Contracting- und Serviceangebote.

Die regionale Nähe der Kunden zum Grundversorger macht die Energiewende für die Stadtwerke zum Heimspiel. Vorausgesetzt es gelingt ihnen, Vertrauen zu erhalten, Kunden langfristig zu binden und Abwanderer wieder zurück zu gewinnen.

Auf der Agenda der Stadtwerke steht der richtige Mix aus qualifizierter Beratung, maßgeschneiderten Tarifen und branchenübergreifenden Partnerschaften ganz oben. Eine Lösung für die stetig steigenden Vertriebskosten und komplizierten Abrechnungs- und Verwaltungsstrukturen liegt im Verschlanken, am besten im Automatisieren.

Energie- Management

01

Managen und gestalten statt verkaufen und verwalten. Energieversorger der Zukunft sind Consultant, Manager und Partner ihrer Kunden. Sie liefern attraktive Contracting-Angebote und intelligente Services. Dies sind erfolgreiche Zugänge zum Verbraucher der Zukunft, der nicht mehr nur passiv konsumiert, sondern aktiv am Markt teilnimmt.



Grüne Revolution

02

Das postfossile Zeitalter hat begonnen. Ökologischer und energiewirtschaftlicher Umbau fordert ein intelligentes Wachstum für nachhaltigen Wohlstand. Neue Kommunikationstechnologien verbinden sich mit smarten Energiesystemen und beziehen Kunden aktiv in die grüne Revolution mit ein. Prosumenten werden zum Protagonisten des Energiemarkts.



Konnektivität

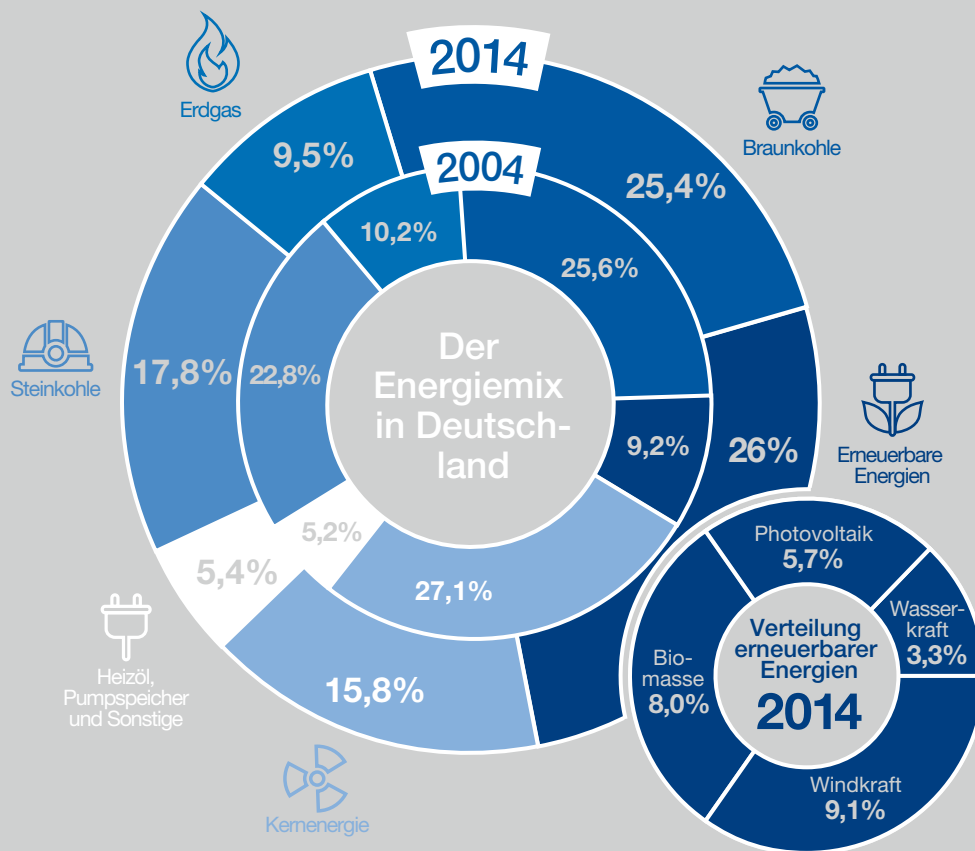
03

Die flächendeckende Digitalisierung der Energiebranche ist Voraussetzung und Schlüssel des dezentralen Energiesystems. IT- und Energiesektor wachsen weiter zusammen. Durch diese Kombination werden Energieangebot und Energiebedarf zuverlässig in Einklang gebracht. Neue Tarifangebote und digitale Services werden möglich.



Consulting Lösungen im Überblick

- Persönliche Kundenbetreuung durch Branchenexperten
- Electronic-Banking-Lösungen je nach Bedarf
 - » Darstellung komplexer Kontenstrukturen
 - » Variable Zugriffs- und Berechtigungsstrukturen
 - » Schnelle und unkomplizierte Kontoeröffnung
- Moderne Bankkommunikation über EBICS
- Automatisierter Datenaustausch mit der Wohnungs- und Immobilienwirtschaft
- Software-Lösungen
 - » ERP-Integration in führende Branchen IT-Systeme
 - » Automatische Verarbeitung eingehender/ ausgehender Zahlungen
 - » Elektronische Rechnung für den Energievertrieb



22.000
Windkraftanlagen

Deutschlandweit müssen immer mehr...

1.190
Die Anzahl der Stromlieferanten verschärft den Wettbewerb

Welchen Institutionen ver...

81% Öffentliche Stadtwerke
65% Sparkassen

USP: Spezialist statt Generalist

Gute Lösungen im Electronic Banking kommen nicht von Start-ups, sondern direkt aus der Branche. Von einer Bank. Am besten von einer Bank, die sich auch auf die Energiewirtschaft spezialisiert hat. Von Experten, die schon seit Jahren mit Ihnen an einem Tisch sitzen und zuhören können. Die Sie, Ihr Geschäft und auch zukünftige Herausforderungen präzise kennen und deshalb schneller und besser als andere Lösungen entwickeln, um Ihnen neue Chancen und Geschäftsfelder zu eröffnen. Sprechen Sie mit uns, ein erstes Kennenlernen ist eine lohnende Investition.

Genaue Analyse und strategisch geschärfte Geschäftsmodelle sind das eine. Individuelle Consulting-Ansätze und effiziente Banking-Lösungen mit stringenten Prozessketten und einem Höchstmaß an Transparenz sind das andere. Sie dokumentieren unsere Qualität und Kompetenz und sichern Ihrem Unternehmen die verlässliche Abwicklung aller Vorgänge im Zahlungsverkehr sowie branchenspezifische Kontoführungsangebote. Banking mit der Aareal Bank ist Banking-up-to-date. Wir zeigen Ihnen, wo noch Potenzial für die Zukunft Ihres Unternehmens liegt.

Aareal BK01

Aareal BK01 definiert als Marktführer und führendes integriertes Verfahren im Zahlungsverkehr längst die Branchenstandards. Es ist kompatibel mit den führenden ERP-Systemen und automatisiert zahlungsverkehrsrelevante Prozesse umfassend.

Aareal BK01 umfasst geschäftsmodellorientierte Kontoführungssysteme, sichere und komfortable Electronic Banking-Funktionen und eine Vielzahl von Bearbeitungsvorteilen im ein- und ausgehenden Zahlungsverkehr. Immer state-of-the-art.

6.500
Wasserkraft-
anlagen

2,5 Mio.
Photovoltaikanlagen



mehr Windkraft-, Wasserkraft- und Solaranlagen koordiniert werden

2 von 3 | **45%**

Zwei Drittel der Deutschen haben schon einmal wegen schlechtem Service ihren Vertrag gekündigt.

Fast die Hälfte der Stromkunden in Deutschland haben bereits einen Sondervertrag beim Grundversorger.

Vertrauen die Deutschen? Und welchen nicht.

45%

Gewerkschaften

26%

Großunternehmen/
Konzerne

14%

Politiker

Die Akzeptanz von Kraftwerken im näheren Wohnumfeld



72%
Solarpark



61%
Windanlage



39%
Biogasanlage



27%
Gaskraftwerk



11%
Kohlekraftwerk



5%
Atomkraftwerk

Branchenkompetenz der Aareal Bank Gruppe

Die Aareal Bank Gruppe mit Hauptsitz in Wiesbaden ist ein führender internationaler Immobilienspezialist. Die im MDAX gelistete Aareal Bank AG ist die Muttergesellschaft des Konzerns. Als Finanzierungspartner und Dienstleister begleitet die Aareal Bank Gruppe ihre Kunden in über 20 Ländern auf drei Kontinenten.

Neben der internationalen Immobilienfinanzierung bietet die Aareal Bank Gruppe im Segment Consulting/Dienstleistungen spezialisierte Bankdienstleistungen, Electronic Banking-Lösungen sowie IT-Produkte und Services für die Energiewirtschaft.

Als Marktführer betreut sie rund 2.900 Unternehmen der Wohnungs- und Immobilien- sowie der Energiewirtschaft in Deutschland. Langfristige Partnerschaften und Kooperationen mit IT-Herstellern ermöglichen die automatisierte Abwicklung von Massenzahlungsverkehr und tiefgreifende Prozessoptimierung. Jahrzehntelange Kompetenz in branchenspezifischer Kontoführung und großvolumigem Zahlungsverkehr bildet die Basis für hochgradig effiziente und sichere Lösungen. Somit verfügen Kunden der Aareal Bank über einen signifikanten Wettbewerbsvorteil.

Technologie- und Innovationsvorsprung

Die hochspezialisierten Branchenlösungen der Aareal Bank zur Prozessoptimierung sind state-of-the-art. In Anwendungen wie Aareal BK01 zum Beispiel stecken unser Bank-Know-how, tiefe Branchenexpertise und ein serienmäßiger Innovationsvorsprung. Diesen bauen wir kontinuierlich aus. Mit Ihnen, für Sie. Das Ergebnis sind sichere, durchdachte und hochspezielle Lösungen, die integriert sind in die Verwaltungssysteme unserer Partner. Ihr Einsatz zeigt in den Prozessabläufen des Tagesgeschäfts sofort Ergebnisse. Spürbar und nachhaltig.

Systematische Prozessoptimierung bedeutet also viel Zukunft und wenig Aufwand, um die bankenbezogenen Abläufe innerhalb Ihres Unternehmens zu vereinfachen. Das Ausschließen von Fehlern bei der manuellen Buchungseingabe und Kontozuordnung sowie die Möglichkeit vernetzter Arbeitsbereiche eröffnen Ihnen zusätzlich die Chance, interne Banking-Prozesse zu verschlanken und kontinuierlich zu optimieren. Die IT-Lösungen der Aareal Bank basieren grundsätzlich auf hohen Investitionsbudgets, ausgezeichneten Systempartnern und tiefer Branchenkenntnis.



Aareal Bank AG
Consulting & Services
Paulinenstraße 15
65189 Wiesbaden
Telefon: +49 611 348 2985
E-Mail: sales@aareal-bank.com

www.aareal-bank.com



Aareal Bank